



## Менеджер з продажу логістичних послуг

<b>Основні обов'язки:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Пошук та залучення нових клієнтів на транспортних біржах.</li><li>• Ведення CRM та заповнення звітних таблиць.</li><li>• Документальне оформлення угод з клієнтами.</li><li>• Ведення переговорів, отримання інформації та вирішення питань з клієнтами.</li><li>• Контроль дебіторської заборгованості з клієнтами.</li><li>• Контроль документообігу з клієнтами (Договори, заявки, акти виконаних робіт, транспортні документи).</li><li>• Виконання встановлених цілей від безпосереднього керівника.</li></ul>
<b>Вимоги до кандидата:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Готовність <b>навчатися та працювати на результат</b>.</li><li>• Досвід роботи в продажах буде перевагою.</li></ul>
<b>Вид зайнятості:</b>	повна зайнятість
<b>Умови праці:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>— Комфортний офіс у центрі Києва (5 хвилин від ст. м. <b>Олімпійська</b>).</li><li>— Графік роботи: Пн-Пт, 09:00–18:00 (вихідні — субота та неділя).</li><li>— Система премій за результативність.</li><li>— Кар'єрне зростання: ми підтримуємо розвиток і відкриті до обговорення ваших ініціатив.</li><li>— Корпоративне навчання: стартуй із допомогою досвідчених колег</li></ul>
<b>Оплата праці:</b>	Після успішного періоду стажування фіксована ставка від <b>15 000 грн.</b> (+ % від угод)
<b>Е-mail для резюме:</b>	assistant@unison.org.ua
<b>Телефон контактної особи</b>	+380684244507 @Dariia11111
<b>Контактна особа</b>	Дарія